#### 1. Cover page

#### [INSERT YOUR BUSINESS LOGO]

र्ष्ट्रिन्'ग्री'र्केट'ह्माय'यदीर'र्ल्म

[Your Name]ર્લું નૃં જી સેંદ પ્ [Business Name]ર્કેંદ પ્યથ છે સેંદ પ્ [Main Business Address] ર્કેંદ પ્યથ મુર્જે મેં સુવ પહે

## Business Plan र्केंट प्राथा प्रकर माले।

Slogan or mission statement & image अर्ळेब हुगुरु अध्याप्त स्वाप्त का प्राप्त का प्राप्

Prepared: [Date prepared ] ਗੁ:ਮੁੰਗ : [ ਗੁ:ਮੁੰਗ : [ ਗੁ:ਮੁੰਗ : ਰੁਲ:ਪਹੈ: ਗੁ:ਲੱਗ]

#### 2. Executive Summary વન સ્વા શું ર્ફે આ

#### [Please complete this page last]

र्जुमार्ट्रशत्दर्भग्रवतःस्यन्त्रःर्यम्।

[Your business summary should be no longer than 1 to 2 pages and should focus on why your business is going to be successful. Your answers below should briefly summarize your more detailed answers provided throughout the body of this plan.]

र्ष्ट्र-णुःर्क्ट-प्यशःभूर-णुःमात्रशःस्यान्त्रेत्वःभ्रयानुन-प्रमायाः यथःमात्रेयःनुन-पर्यः प्रकर-पर्यान्यः स्वान विन्युःर्क्ट-प्यशःभूर-णुःमात्रशःस्यान्भ्रयःभ्रयःम्हिन-पर्यायाः प्रथानित्यः प्रियः प्रकर-पर्यान्यः प्रयाप्तः प्र विन्युःर्क्ट-प्यशःभूर-णुःमात्रशःस्यान्यः स्वान्यः महिनान्यः महिनान्यः प्रयापित्यः प्रयाप्तः प्रविन्यः प्रयाप्त

#### The Business

क्ट्रिंग्यग

**Business name:** [Enter your business name as registered in your country. If you have not registered your business name, add your proposed business name.]

**Business structure:** [for example partnership, trust, company]

ર્કેંદ પ્રમાર્સેકા મુલિ: [ ૬યેમ ત્રા કેંદ પ્રમામક માપ્ય કેવા, કેંદ પ્રમાપ કેવા કેંદ પ્રમામ કુક મારે માવા ]

Company registration details: र्केंट प्यम् समुद्र माने साम हिन्द में र्चे प्रमें द किया सा

**Business location:** [Main business location]

र्केट-जय-मुन-अर्द-अन्तरमा केट-जय-क्षेप्र-मुन-अर्द-अन्तरम्

**Date established:** [The date you started]

गन्त प्रेन मुळेषा र्षे प्रीय प्रायम सर्ग न इसम प्रेम्

**Business owner(s):** [List all of the business owners.]

र्केट न्द्रम: [र्केट न्द्रमाक्ट अदे सेट सेतु सेमा वर्मे द र्द्रमा

**Relevant owner experience:** [Briefly outline your experience and/or years in the industry and any major achievements]

मनसर्देन'द्र'द्र'त्यदेव'चरेत'देवे'चे्द्र'त्वद्या'में'१असर्से्ट: [र्ष्ट्र'ण्चैस'र्वे'स्रा-द्रिट'चर्चे'य्वे'स्रह्र'द्रित'देवे'स्रह्र्यं द्रित'द्रिस्य प्रम्थं स्वयं प्रदेव'द्रित'द्रिस्य प्रम्थं स्वयं प्रदेव'द्रित'द्रित'द्रिस्य प्रम्थं स्वयं प्रदेव'द्रितेत'द्रित'द्रित'द्रित'द्रित'

**Products/services:** [What products/services are you selling? What is the anticipated demand/need for your products/services?]

र्चेन्द्रशासमान्त्रमान्तुः [र्ष्ट्रिन्णुशर्चेन्द्रशासमान्त्रमान्त्रान्तुत्रिः रेषायाः के निषाणाने राणुनार्धेन् र्ष्ट्रिन्णुः चेन्द्रशासमान्त्रमान्त्रेन् प्रमान्त्

### The Market র্ট্রাম্

#### Target market:

न्भेग्रायमेतार्षेभारा :

[Who are you selling to? What are their needs? Why would they buy your products/services over others?]

र्ह्षिन् ग्रीअःशुल्वेषाःयः नर्द्धरः मीतः र्खेन् रहेत् श्वेषाः अर्थि। वित्र श्वेषः हेत् श्वेषः श

Marketing strategy: र्केट र्षेअ मार्श्नेर प्राप्त प्रमास्या

[How do you plan to enter the market? How do you intend to attract customers? How and why will this work?]

### The future মার্থন্থান্য

Vision statement: प्रकर प्यमिन प्रमुमायामा प्रमा

[The vision statement briefly outlines your future plan for the business. It should state clearly what your overall goals for the business are.]

तकर तर्गे र प्रमुगशामा प्रभावता पुरिकार है ते अप्ते त्या प्रमुग प्रभावती प्रभ

Goals/objectives: ১৯লম খ্রেম অম নদ্ধন স্থা

[What are your short & long term goals? What activities will you undertake to meet them?]

र्षिर<sup>-</sup>ची-निक्य-भिन्य-दि-अधर-धीन-भी-रश्चेनाय-पर्य-देश-द्र-श्चिय-येश-क्षित-भी-य-भी-पर्य-देश-द्र-श्चिय-य-प्र-स्व-द्र-स्व-पर्य-पर्य-प्र-स्व-प्य-प्र-स्व-प्र-स्

### The Finances র্ব্মান্ত্রীব্য

[Briefly outline how much profit you intend on making in a particular timeframe. How much money will you need up-front? Where will you obtain these funds? What portion will you be seeking from other sources? How much of your own money are you contributing towards the business?]

નામ્યાના કોર્ટાના કુરાના ક ત્યાં કારણ કુરાના કુરા

### Registration details র্যাব্যাব্যা

**Business name:** [Enter your business name as registered in your country. If you have not registered your business name, add your proposed business name.]

**Date registered:** [Date business name registered.]

**Business structure:**[Sole trader, partnership, trust, company.]

**Licenses & permits:** [List all the licenses or permits you have registered]

વૈદ્યાસાસાયુક્ 'વેદ્રેક,'એમાં 'નદ' ર્ક્કમાં સહક,'એ'મો : [વ્રૈન, ગ્રૈસ કે 'વર્મન, વૈદ્યાસાસાયુક, વેદ્રેક, એમાં માત્ર કેમાં સહક, એમો કે 'વર્મન, વૈદ્યાસાય કેમાં કેમાં સહક, એમો કેમાં સહક, એમો કેમાં સહક, એમો કેમાં કેમા કેમાં કેમાં

**Domain names:** [Registered website domain names.]

षुट्रबाकीट: [५:केनानीख्राह्य कीटार्चे पर्मि५:चे५:५र्मेश]

**Memberships & affiliations**:[Is your business a member of any particular industry association or club? Do you have any affiliations with any other organisation?]

ત્ર કોવા હિત્યા દુશાનું કાર્યા કુશાનું ત્ર કોવા હિત્યા કુશાનું કુશાનુ

**Insurances:** [liability insurance, health insurance and other insurance for staff, property insurance, etc. ]

हेत् श्रुट अपर्हेन : [प्याद एत्र उत् च्चै हेत् श्रुट अपर्हेन प्रति प्रदेश हेत् श्रुट अपर्हेन माल्य प्रश्ने हेत् श्रुट प्रवाद प्रति प्रति

### Business premises र्केंट प्यय रें र्श्वेरा

**Business location:** [Describe the location and space occupied/required. What is the size of the space you occupy/require? Which city or town? Where in relation to landmarks/main areas?

र्झट त्यस्य सम्बद्धः [र्ष्ट् ५ त्यार्स्चे नास्य समान्ने स्वत्य सम्बद्धः स्वत्य सम्बद्धः स्वत्य सम्बद्धः स्वत्य सम्बद्धः स्वत्य सम्बद्धः सम्बदः सम्बद्धः सम्बद्धः सम्बदः सम्बद्धः सम्बदः सम्बदः

**Buy/lease:** [If you have purchased a business premises or are currently leasing, briefly outline the arrangements. If you are still looking for a lease, outline your commercial lease requirements and any utilities/facilities required.]

ર્કેંગા નાબરાવા : [ નાબા ફે.ફિંડ્ નુંશ્વાર્સેંદાનાકેરા વેડા રાત્રાં સાલ્યા ફે.સિંડ નાબરાવા નાબરાવ નાબરાવા નાબરાવ

## Business History র্কিমেমার্থা ক্রুমা

[When did you first get the idea for the business? How did your business start?]

### Business details র্ক্রিমেমান্বিমাধ্রা

**Products/services:** [What products/services are you selling/would you like to start selling? What is the anticipated demand/need for your products/services?]

र्घेत्रह्माल्यमालु: [र्छ्न्'ग्रीमार्थेत्रह्माल्यमालु:है'लेगायार्थेत्रमानुन्ग्रीत्राधेन्।] न्यायमान्येवामार्थेत्रमान्येत्राधेत्रमान्येत्यम्येत्रमान्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्रम्येत्यम्येत्रम्येत्

Product/ Service র্ষর ইমান্বনমান্ত্রা	Description व्योवायम्	Price देव:र्गेट्प
[Product/ service name] র্ষর শ্বমান্বি শীনা	[Bri ef product/service description] र्वेद इस ५८ व्यय लुदै क्षेट यस्य प्रोय यम्	[Price] देव:र्वोदा
[Product/ service name] र्षेत्र:ह्यः व्ययः वृत्ये औरः।	[Brief product/service description] र्घेत्र:ह्याल्पयालुपै:क्षेट:पश्चापाप्यम्पा	[Price] देव:र्गेट्प
[Product/ service name] র্ষর শ্বমান্ত্রী মীনা	[Brief product/service description] र्वेद, इस, ५८, ७, ५४, ५४, ५४, ५५, ५५, ५५, ५५, ५५, ५५, ५५	[Price] देव र्वेटा
[Product/ service name] র্ষর মুখান্বমান্ত্রী মান্য	[Brief product/service description] र्वेद्गःह्रसः ५८ : ल्वनसः लुपै : क्ष्रेट : नश्चुसः प्रमेवः नम् ।	[Price] देव र्योट १

**Unique selling position**: [How will your products/services succeed in the market where others may have failed? What gives your products/services the edge?]

**Anticipated demand**: [What is the anticipated quantity of products/ services your customers are likely to purchase? For example, how many customer are you expecting in 6 months or 12 months?] छेंद∵र्चेना'तर्में 'चुना'ने। र्थेक' द्रमना' नमभः'र्सेत' देंदर' भूना'ने केंदर' देंदर' द्रमन' से केंदर' देंदर' से मार्चेदर' केंदर' से मार्चेदर' से मार्

**Pricing strategy**: [Do you have a particular pricing strategy? Why have you chosen this strategy?]

**Market position:** [Where do your products/services fit in the market? Are they high-end, competitive or budget? How does this compare to your competitors?]

**Value to customer**: [How do your customers view your products/services? Are they a necessity, luxury or something in between?]

### Mission statement ব্ৰাক্ৰেট্ৰিৰাম্বাবৰ্

A **mission statement** বশ্ব বৃদ্ধী বিশ্ব বিশ্র বিশ্ব ব

र्ष्ट्रि-"ग्री-अशुक्र'माक्रेर-"गयः ने 'के 'लिमा प्रेक्ष'यामाक्षया यामून पुन-पुन-पूने प्रोक्षा ने 'केवे' स्वीर-मानक्ष शुच-या प्राप्त मानक्ष शुच-या ये 'सु-अळक, के प्रोक्ष यामून प्रमुखा

[What is your business' mission statement? I.e. how will you achieve your vision?]

र्षेट्रण्चै केंद्र त्यम जी त्याम त्याचे त्याम वा स्वर के लिया प्रमा प्रमा केंद्र जी तकर माले हैं भूर योगम त्या पा स्वर है

#### A few examples:

"For so long, people thought Airbnb was about renting houses. But really, we're about home. You see, a house is just a space, but a home is where you belong. And what makes this global community so special is that for the very first time, **you can belong anywhere**. That is the idea at the core of our company: belonging."

#### **र**ये अर्ळे ज त्या त विया जी

"Apple has always been different. A different kind of company with a different view of the world. It's a special place where we have the opportunity to create the best products on earth - products that change lives and help shape the future. It's a privilege we hold dear."

तचिरचुँ में में मानास्त्र मानसूत्र सुनानी विदेश मानास्त्र स्वाप्त मानास्त्र स्वाप्त स

"Founded in 2004, Facebook's mission is to give people the power to build community and bring the world closer together. People use Facebook to stay connected with friends and family, to discover what's going on in the world, and to share and express what matters to them."

### Goals/objectives ব্রীশ্বাত্ত্র্যাস্থ্র ব্রাক্ষামা

[What are your short & long term goals? What activities will you undertake to meet them?]

· छेन् चिन्चिम्बर्याक्षेत्रयान् निम्नानिष्या प्राप्तानि केना प्राप्तानि केन्द्रिया प्राप्तानिक के किना निमानिष्य किना निमानिष्य के किना निमानिष्य किना निमानिष्य के कि

# Action plan অশ্বস্থু মাবক মাশ্লী

milestone ( a goal with target date) बाढिनाबा (द्रियेनाबाखुदान्दिह्नायदे क्रियामुम्बा)	Date of expected completion र्केन्-न्यगानी सह्या श्रीवा सुक्री	person responsible प्यादाराह्यस्था
[What are the business milestones that you need to complete starting from today?] र्षित्र गुँ ने स्टिन्द्र स्था सर्गे न इससा है न स्रुत न में स्था स्थित हैं हैं । वसा सर्वे में स्वाप्त स्था स्था स्था स्था स्था स्था स्था स्था	[When do you expect to complete them?] र्ष्ट्र-ग्री-प्यम-र्न्द्र-सह्म-ङ्गिय-वदे-र्क्ट्र- रममामी-रुम-र्केट्-मा-रुम-प्येम-म्मा	[Who is responsible for delivering this milestone?] र्केट प्रमान के मान
[What are the business milestones that you need to complete starting from today?] र्ष्ट्रिचेशर् देट द्वारा भर्मा ना स्थान द्वारा भर्मे स्थान स्	[When do you expect to complete them?] र्ष्ट्रिन्'कुं' प्यसंदेत सहमाञ्चेषा प्रदेशे केंद्र	[Who is responsible for delivering this milestone?] र्केट प्यमः मार्केनमानमापाः भ्रेषापद्रेम प्रेर प्रमान प्राप्त स्थानमापाः भ्रेषापद्रेम प्रेर प्रमान प्राप्त स्थानमापाः भ्रेषापद्रेम प्रेर प्रमान प्राप्त स्थानमापाः भ्रेषापद्रेम प्रेर प्राप्त स्थानमापाः भ्रेषापद्रेम प्रेर प्राप्त स्थानमापाः भ्रेषापद्रेम प्रेर प्राप्त स्थानमापाः भ्रेषापद्रेम प्राप्त स्थानमापाः स्यानमापाः स्थानमापाः स्थानमापाः स्थानमापाः स्थानमापाः स्थानमापाः स
[What are the business milestones that you need to complete starting from today?] र्षेन् गुैसन्दे देट दस्य सर्गे न इसस्य है न स्नुन दर्गे स पतिः केंद्र प्रसास केंद्र समान केंद्र समान प्रसास केंद्र समान कें	[When do you expect to complete them?] र्ष्ट्रिन्'ग्रैन्यमः र्देन्यम्भियः नवेः र्केन् रममामी: रुमः र्केन्यम् मुन्यस्थितः तमा	[Who is responsible for delivering this milestone?] र्केट प्यम् मार्केनमा प्राप्त मुक्ता प्रदेत मुद्दे प्रवेत प्राप्त प्रति स्थापना प्राप्त मुक्ता प्रति स्थापना स्थापन स्थापना स्थापना स्थापना स्थापना स्थापना स्य
[What are the business milestones that you need to complete starting from today?] र्ष्टि प्रीय दे देट व्यय अर्ग न इसय हे न श्रुव द्र्याय प्रवे केंद्र प्रयास केंद्र या माना प्रवेत क्रिया	[When do you expect to complete them?]  gf-g-an-fa-ng-n-ga-an	[Who is responsible for delivering this milestone?] र्केट प्यमः मः केनामानना प्यः भ्रेषा प्यदेत मुद्देन प्रेर प्यम् सः स्टेनामाना प्यः भ्रेषा प्यदेत मुद्देन प्रेर प्यम् सः स्टेनामाना प्राप्ति स्वमा

#### 4. Industry analysis वसक्षेत्रा वसक्षेत्र

[Detail the results of the market research you have performed or research you have done into the statistics of your area/region/country.

ॱख़ॆॸॱॹॖऀॺॱॺॱख़ॖॖॖॖॖॖय़ॱज़ॱॹॖॺॱॺॎॹढ़ॱॺॎॺऻॱढ़ॺॱख़ॕॖॺॱॸॸॱढ़ऀॸॱढ़ॎॖॿॱढ़ॖॖॺॱय़ढ़ऀॱॹॗॖॸॱढ़ॼॺॱॹॖऀॱढ़ॺॱॹ॒ॸॺॱढ़क़ॱढ़ऀॸॱॶ॔ऒ॔

What is the size of the market? What companies are present already? Is the area/region economically stable? Is there a population growth? What recent domestic or global trends have emerged in the market? What growth potential is available and where do you fit in? How will the market/customers change when you enter the market?]

- गे विंबान्दी मुंबिंब के क्ट के पर् प्येव बा
- वो नः स्त्रीः अध्वतः माने मानमा मी । वः मान सा दे । द्या से ना
- वे बासुवादेवे र्केट महेर सट महिन वहत र्थे छो देता
- ≈े अ.षिता.देतु.श्रु.चेटश.कु.तस्ता.क्टर.ह.कु.ख्रु.दरी
- प्रेषिंभाराने 'भी' बदा दुः मुला बदा दिया श्वेते 'शे' करा मुले पूर्वे निषा है 'बेना र्चे ब तद्ना
- योर्ष्टिनः स्ट्रान्तियः नुवायः भ्रमया स्ट्रान्यायः त्युनः यः देः विवा चेनयः स्ट्रा

#### 5. Customer analysis र्ट्रिंद्रभृगाद्रे हेन्

#### Customer demographics र्केंद्र:न्नाय्यमःक्रमायीः इस्रायाद्या

[Define who your target customers are and how they behave. You can include age, gender, social status, education and attitudes.]

#### Target groups र्भेग्याप्येत्रके अंति

[Identify your ideal customer. What are his/her specific needs? How will you target your products/service to them?]

#### Customer management र्केंद्रःन्यार्दे 'द्रमा

[How will you maintain a good relationship with your customers? What techniques will you use? How will you keep your customers coming back? Have you introduced customer service standards?]

- भे विद्-तीयान्य मार्क्टान्त्रनान्दा क्षेत्र नुष्यान्य प्रतान वात्र क्षेत्र क्ष
- २ विन् ग्रीस वनस यस के लिमा नर्गाय कु प्येता
- ३ छिन् क्रीशास्तामी केंद्रानिया समामाना मान्या त्राप्तामाना समामाना समामान
- ८ विन्तुमार्क्राः निमाया छेन्। क्षेत्राच्या विन्तु। विन्या वित्राच्या विन्तुमाया वि

### 6. Competitive analysis प्यादः र्केन्द्र हो लेया

[How do you rate against your competitors? How can your business improve on what they offer?]

ख्ट-प्रचान, क्ट्र-सार्गायम रे.स्य मुकायर चेर मुखेळी स्य मुकामहेट मुखेना 

#### Competitor details प्यादः ईंद लेग या

[List at least 3 competitors in the table below.]

નાનુશ કું ત્રેતુ શ્રેના વદ કુદ શ્રવમ હું દુ છું વનાન ફેંદ્ર નાશુશ હશ કું શેદ વક્ષે દ્વે ત્ર્

[Competitor name] प्रमुद्ध र्हेन् प्राप्ते की हा   [When were they establish ed?] मिंह. केंद्रि क्षेत्र ग्राप्त रहिना का ने प्रमुद्ध निवास का न	convenien	[What are your competitor's main strengths?] र्षेत्रचुल्यान र्हेत्रपंढेंदे नवर क्षेत्रचेरित्रे के सेत्र	[What are your competitor's main weaknesses?] र्षे ५ चै ५ च केंद्र व केंद्र के
---	-----------	---	---

# S.W.O.T. analysis प्रवास के प्रवास

[List each of your businesses strengths, weaknesses, opportunities or threats in the table below and then outline how you plan to address each of the weaknesses/threats.]

Strengths (internal) तुरुष्यपद्य	Weaknesses (internal) बनकार्जिक्टार्सेयो

Opportunities (external)गें भ्रम्या द्विस्यो	Threats (external)हेन वार्षि सेवारे

#### 

your service र्षेट्रिक्षेत्रमञ्जा your product र्षेट्रिक्षेत्रमञ्जा your skills र्षेट्रिक्षेत्रमञ्ज्या your story र्षेट्रिक्षेत्रमञ्जा your staff र्षेट्रिक्षमञ्जा your knowledge र्षेट्रिक्षमञ्जा your way of operating र्षेट्रिक्षमञ्जानमञ्जरक्षेत्रमञ्जेट्रस्तिक्षमञ्जी projects you support र्षेट्रिक्षमञ्जनमञ्जेट्रस्तिक्षमञ्जी your resources र्षेट्रिक्षमञ्जामञ्जा

[For opportunities and threats think of: र्गे अनम ५८ हेन । वर्ष से स्वापित के सामित कर कि सामित के सा

Economic trends द्यवात्र्वुँस्त्र्र्याः र्थुनामा Political environment कवः भ्रेद्रांत्र्र्यः खुन Legislation ष्रेममा Market trends र्केटः स्ते त्र्यो र्थुनामा Competition त्यादः र्केट्रा Global influence में त्या र्ष्ठिद्रा व्याद्या अनुनामा क्रेद्रा Weather/nature महमाना निमाद्या प्रमादिका Technology त्रभुवाकमा Demographics भेग्यादमा

#### Unique selling position धुराप्रकेटियो प्रशासिक विकास प्राप्त का प्रशासिक का प्राप्त का प्रशासिक का प्राप्त का प्रशासिक का प्राप्त का का प्राप्त का प्राप्त का प्राप्त का प्राप्त का प्राप्त का प्राप्

[Why do you have an advantage over your competitors? How will your products/services succeed in the market where others may have failed?]

ठैतै-धुैर-र्ष्वेन-त्यात्म्बर-र्रेन-यान्यायस्य विनायस्य

श्रीमाल्क, त्राभा भेक, चैट, यतु, कूट, त्रिम, ट्रेंच भी, देश, हुंच, किंग लिया, बेंच, चीया, त्रीया, देश, हुंच, त्रामा स्वीया, चैट, त्रामा

#### 7. Marketing Plan र्षेअप्राया केराप्र केराप्र कराया की

[How are you going to convince your potential customers that your services are fulfilling their need(s)?]

र्रात्मे तुषाया ठत चुर्केट विषा केर चित्र चुर्नि चुर्नि विषा ह्या चुर्मा विषा केरिया है विष्य प्रता चुर्नि चुर्नि

### Marketing mix धुैर पर्कें र धे्य भ्रीग

#### · Product র্ফাইমা

[What need is your product fulfilling?] र्षेट्र 'ग्रे' वेंद्र ह्या या के लेगा कंटर प्रमें या

#### · Price देवर्गेट्य

[How are you going to use the price of your products/services in your marketing? How are you going to convince customers they are getting value for their money?]

#### · <u>Place শকা</u>

[How, when and where can customers buy your product/services?]

[What are your trading hours? What are your expected peak trading times? Which times do you expect to be more profitable? How will this change over different seasons? How do your trading hours accommodate these changes?]

#### · <u>Promotion ইর্ণীমেয়ুসামা</u>

[What strategies do you have for promoting and advertising your products/ services in the next 12 months?]

### ? नवै: त्व: नवः नहः नहेशः वटः रुः र्षेट् 'ग्रीः र्वेदः हशः विनशः वुदैः देवः में टः श्वरः नः नटः ने रुदेयः नङ्गनशः मुनिः सरः रुदिः यः श्वरः यथाः स्टे विनार्ये रा

Planned promotion / advertising type प्रकरमिले शुरु पर्धे सुरु प्रस्ते प्रस्ते प्रस्ता	Expected business improvement र्केंद्र-द्मगानुेद्र-प्रवेश्वेंद्र-व्यवप्यम् क्वया	Cost (\$)	Target date
[Print media advertising, online advertising, mail-out, give away, media release, social media campaign, event, etc.]  पर्भेश (क्षेत्र क्षेत्र महाष्ट्रमा इ विमा अर्वेश क्षेत्र महाष्ट्रमा क्षेत्र स्व क्षेत्र महाष्ट्रमा क्षेत्र स्व क्षेत्र महाष्ट्रमा क्षेत्र स्व क्षेत्र महाष्ट्रमा क्षेत्र स्व क	[How do you expect it will improve your business success?] ર્લું મુજીય ર્ક્કેન્ ન્યના નુન્ય ત્વને માર્લું મુજેક્દ વ્યય વેનાય મુન બેંદ વર્ષ્ય વન્ય નુન તુષ્ય દે ક્ષ્ય નુન્ય નુન્ય વન્યના	[\$]	[Month/ Year]
[Print media advertising, online advertising, mail-out, giveaway, media release, social media campaign, event, etc] सम्भ्रमात्र्वेद क्र्रेम्यम् चुना इंग्नम् अर्थस्य क्र्रेम्यम् चना स्वापं विवास क्रिया विवास क्रिय	[How do you expect it will improve your business success?] હૈંદ ગ્રેમ છેન છેન પ્રત્યા મુન્ય હૈંદ પ્રમાણ ક્રિયા છેને પ્રત્યા મુન્ય હૈંદ પ્રમાણ ક્રિયા છેને પ્રત્યા મુન્ય હૈંદ પ્રમાણ કર્મા હૈંદ પ્રાપ્ત હૈંદ પ્રમાણ કર્મા હૈંદ પ્રમ	[\$]	[Month/ Year]
[Print media advertising, online advertising, mail-out, giveaway, media release, social media campaign, event, etc.] सम्भेशायदेव क्षेत्राचन पुरा द् वेगा सक्रमा क्षेत्र चन्छन। व्याप्त विवास क्षेत्र चन्छन। व्याप्त विवास क्षेत्र चन्छन। व्याप्त विवास क्षेत्र क्षेत्र चन्छन। व्याप्त विवास क्षेत्र क्षेत्र विवास क्ष	[How do you expect it will improve your business success?] ર્હેન જીય ર્કેન્ ન્યના ગુેન ત્વેન પર્ફેય હિંદ જી ર્કેન્ વ્યય વેત્રય શુવા હેન્ જીય વેત્ર વર્ષેન ત્વેય શુવા હિંદ હિંદ વર્ષેન ત્વેય શુવા હિંદ હિંદ હિંદ હિંદ હિંદ હિંદ હિંદ હિંદ	[\$]	[Month/ Year]
[Print media advertising, online advertising, mail-out, giveaway, media release, social media campaign, event, etc.] सम्भैना व्यक्ति क्ष्रीमा प्रमान क्ष्रीमा क्ष्रीमा क्ष्रीमा विश्व क्ष्रीमा क्रीमा क्ष्रीमा क्ष्रीम क्ष्रीम क्ष्रीमा क्ष्रीम क्ष्रीम क्ष्रीमा क्ष्रीमा क्ष्रीमा क्ष्रीम क्ष्रीमा क्ष्रीम क्ष्रीम	[How do you expect it will improve your business success?] હૈંદ ગ્રેમ હૈંદ પ્રસાયોના સામુ વર્ષે દ प्रस्क बुक है क्ष्र स्त्रेद श्रेम हैंद स्त्र प्रदेश हैंद श्रेम हैंद स्त्र प्रसायोग स्त्र प्रसाय स्त्र बुक है क्ष्र स्त्रेद श्रेम हैंद श्रेम है	[\$]	[Month/ Year]

Communication channels: [How can your customers get in contact with you? These channels can include: telephone (landline/mobile), sales locations, email, internet, blog or social media channel.]

वर्षेयाम्नम्मराकुरायसः विराणीः केंद्रानम्मान्याविरायावर्षेयामाहे स्वराष्ट्रीया

क्तै-'यम्भाषमा'त्रे: मन्द्र'यहेंम्।ष्यस्य यम्भंमाष्यस्य चर्द्वारम्भःमान्त्रम् चर्द्वारम्भःमान्त्रम् चर्त्वारम्भः

#### · <u>People</u> ঐস্থা

[How do the people in your company make your customer feel seen, heard, supported and special?] ર્હું મુશ્રુત માફેર પ્રાયદ મા પ્રાયક્ષ સંસ્થે સ્ટ્રિંગ ફું માફેર પ્રાયક મામ સ્થાય સ

#### · Purpose ব্মীশ্যম্মা

[How are you taking your social and/or environmental responsibility? How are you inspiring customers and employees through meaning, innovation and community?]

### Branding र्केंट हुन्यू

### 8. Operations plan অশ্বয়ুর্ম্ব্রুর্ম্ম

#### **Operation process**

[What is the process involved in producing your products or services. This process will vary depending on your product or service. Here are some examples of questions you may consider. Who is involved in the process? Are there any third parties involved? What is involved in delivering the service to your customers?]

· र्ष्टिन् ग्रीः र्वेद्धाः ह्वा ल्वाकाः लुः ने त्यर्नेद्धाः क्षेत्राः क्षेत्रः म्वानः निक्षाः निक्षाः विद्यान

चक्च-रैअ'दि-ते'र्षेद-चे'र्वेत'ह्र्याल्नयालु'अ'दर्-च'वा'चहेत'चुट-द्रयाचारेद्रा दिर-पेंद-चेंय'दर्-चुन'दर्गयाट्याचे देना'र्वेदा

» र्वित्वक्तिः देशे दिन्दः तुः सुः विवानीयाः कः वयः त्वारकार्धेनः दशा

२ | दे-दु-र्क्षन्यामनामासुस्रान्यान्निमानीस्राकःन्यानुद्यार्थेद्राक्षेत्रेद्रा ३ | विद्राणीसःर्केदःन्नायाः उत्देवःश्चेयायद्वेतः वुःचनः उत्वेनार्द्धदः वस्दर्येदः द्या

#### Suppliers अर्थिः श्वें र स्त्रे र स्त्रिक्ष

[Who are your main suppliers? What do they supply to your business? How will you maintain a good relationship with them?]

#### Equipment प्रमाका

[List your current equipment purchases or the equipment you think you need. These can include vehicles, computer equipment, phones, kitchen equipment, camping gear.]

श्रम् कथाने त्राष्ट्रियाच्या अर्था कथा स्वाया स्वत् प्राप्ता वित्ता वित्ता क्षाया स्वत् वित्ता क्षाया स्वत् वि स्वत् भीत्रा क्षेत्रा चेत्रा प्रति प्रति प्रति प्रति प्रति प्रति प्रति प्रति प्रति वित्ता वित्ता वित्ता वित्ता

Equipment आर्येकश	Price क्ष्यॉदग
[Computer] ફેચવલુગ	
[Mobiles 5x] শম্ম	
[Mini van] पर्नेदायॉर्वरकुटाकुटा	
[Landcruiser 3x] भ्रमायित्रमळे भूर प्रमाम्	

**Technology (Software)**: [What technology do you require? For example: website, point of sale software or accounting package? What will be the main purpose for each? Will they be off-the-shelf or purpose built? What is the estimated cost of each technology solution?]

त्प्रियाः को द्राप्त के त्राप्त के त्र के त्राप्त के त्र त्राप्त के त्र त्राप्त के त्र त्राप्त के त्र त्राप्त के त्राप्त के त्राप्त के त्राप्त के त्राप्त के त्राप्त के त्राप्त

**Payment types accepted**: [What payment types will you accept. cash, credit, cheque, gift cards, Pay pal etc]

ક્ષેત્રઃશ્રું રાગ્રેત્રઃગ્રેત્રાયા કુંત્રઃગ્રું સાર્ક્ષેત્રઃશ્રેં કૃત્રઃગુના તેના તેના કુંત્રઃગ્રેત્રા કુંત્રા કુંત્રઃગ્રેત્રા કુંત્રો કુંત્રા કુ

**Quality control**: [Describe your quality control process. What checks or balances do you have in place to ensure the product or service you offer is produced to the same standard of quality? What steps do you take to meet product/service safety standards?]

### Sustainability plan धुन्यन्य गुरेष्ट कर्यान्थी

#### 

[Describe the impact your business could potentially have on the environment. For example use of local water supply, waste, sewage, energy consumption, vehicle emission, etc. ]

#### **Community impact & engagement**

[How does your environmental impact affect the local community? How can you engage the community in minimizing your impact?]

#### **Risks/constraints**

क्रेक्'ाय'द्रद'चगाना'र्झ्स'ायना

[List any risks/constraints to your business resulting from this environmental impact?]

#### Strategies এগ্ৰন্থ্ৰ

[What strategies will you implement to minimize/mitigate your environmental impact and any risks to your business? Will you conduct an environmental audit? Have you introduced an Environmental management system?]

#### Action plan यग्यसूर प्रकर गृह्ये

[List your key sustainability/environmental milestones below?]

मानुसारु र्षि द्रि रोष्ट्रीसार्वित्र स्पुना मी स्पुन मानुसारु द्रि राज्य राज्य स्वीता स्वीता

#### 9. Management team यहें क्राक्षें प्रया

### Management & ownership वहें कुर्नि 'र्देन' वर्ग' द्वर्ग'

Names of owners: [List all of the business owners.]

र्ने नदमामी भेटा र्केट नदमार्थे खेदे भेट देश

**Details of management & ownership:** [As the owner(s), will you be running the business or will a manager be running the business on your behalf? What will be your involvement? If it is a partnership briefly outline % share, role in the business, the strengths of each partner and whether you have a partnership agreement/contract in place?]

चन्ना'न्चर'न्र'यहें क्रेस्ट्रें क्षेत्र'ख्रं चन्ना'र्ये'बेना'या अर्केंक्'क्'र्क्केंट्र'ण्ये'र्केंट'या अर्'ने'ना क्रेस्र'ण्येक्'र्यंत्र'या क्'र्यना क्'र्यना क्'र्या केंट्र'ण्ये'र्क्क्रिस्'ण्ये क्रिया क्रेस्र'ण्ये क्रिया क्रिय

म्या. में स्वा. कुटा अपने प्रत्या के प्रत्य के प्रत्या के प्रत्य के प्रत्या के प्रत्य के

**Experience:** [What experience do the business owner(s) have?How many years have you owned or run a business? List any previous businesses owned/managed. List any major achievements. What other relevant experience do you have?

### Key personnel गायाकेन या श्री

Current staff रृष्ट्रवेष्यस्यो

[List your current staff in the table below.]

Job Title वसमाविकी	Name भैटा	Skills or strengths কুম্ব্ন্রুষ্ম্য
[For example Marketing/ Sales Manager]  रथेर व । धुर केंद्र अर्मे प्रहेव।	[Mrs Pasang Lama] ব্যব্যাহ্যাস্থ্যা	[Relevant qualifications in Sales/Marketing, etc.] भूतकात्रतकार्दाः वर्त्तेवार्षेर् क्टार्गेकायविष्येगाका
[For example receptionist] ५येम् बा श्रेयोब या	[Ms Lobsang Drolma] র্ন্নুম্বৰদ্ধুন্ম্	[Relevant qualifications like good English and Chinese, previous work experience in hotel, etc.] अन्यस्य स्वरुप्त स्वरु
[House keeping in- charge] षटःमान्नेरःयम्बद्धिह्या	[Mr Nima Tashi] ঈ:ম'ন্মাণ্ৰমা	[Was trained by, worked in other hotels, etc.] भर्मेत्रायम्यालकः ग्रीक्ट पुरस्य गायम्बर्धस्य क्षेत्र यहम् स्ट्रीत् क्षेत्र या
[Kitchen Chef] घनःकॅटःमोःअःनुताष्पटःतःचःअःयश्रथायत्।	[Mr Norbu] র্ক্মন্ত্রা	[Studied where, worked previously where?] નાદ ત્રમાર્સેન ફ્રિંદ ગુેન માન્દ ર્સમારેન ફ્રિંદ ગુેન સંત્રાપ્ત માના ત્રમારેને ફ્રિંદ ગા

### Required new staff in the future

अर्तेदबःयरःप्रबःश्चेःम्बरःयःश्चर्मंदर्मेबर्षेद्रःया

[List your required staff in the table below.] નાનુમા શું મેતુ: સેના નદ: 5 ' હું દ' વા માર્થે વર્ષ વર્ષ માર્થે વર્ષે વર્ષે દ સુંમા

Job Title এমাশ্বি:ইন্মা	Quantity ग्रम्थार्क्स्	Skills necessary हेम्स्यापिते जुना क्या	Date required क्रेम्स्यॉपेये:ब्रुक्या
[Waiters] ন্নম'ৰু'না	[2]	[At least two years experience, need to speak Chinese] केसाआव्यास्त्री महित्राची हुमा की किया महित्रा	[Month/Year] [ त्तुं मुस्य ५६ व्याप्तरमा]
[General manager] हुँ 'द्विम'यमान 'यहेन सा	[1]	[At least 5 years experience] ક્રેમામામામામામામામામામામામામામામામામામામા	[Month/Year] [त्तुःग्रम्भः ५८: विःग्रम्भः]

Job Title यमगादेःदेगमा	Quantity गुप्त्यःर्क्ष्	Skills necessary ક્રેમઆવેલે તુરા ક્લા	Date required क्षेम्र आयेते तु केंगा
[Security guard] यदे:श्रुदःया	[2]	[Recommended and trustworthy, good communication skills needed]र्द्वायान्यस्थार्थान्दः र्द्वायान्द्रात्वार्थान्दरः स्व	[ส <u>ั</u> .च.रश.रट.यू.च.टश <i>]</i>
[Dish washer] र्बूर:क्रथ:न्यु:आप्ता	[1]	[Hard working] धुनानुषाठवावधानुसान्देवाठवा	[ ह्यु:ग्रम्थ:५८:थ्रॅंग्रम्थ/]

#### Recruitment options । त्यर्भेट्र पश्चिर वार्वेदे वार्वेद

[How do you intend on obtaining your required staff? Advertising in the local paper, online advertising, and/or training current staff members?]

र्षिं र ज़ैस र र पा स्रार्के निर्दे प्यस निर्मे न र ना हे र खुन पदि खनस नर्मे र है पद र पेरी

#### Training programs र्बेंद्र प्रस्कायस्य प्राया

[Are there any training programs you will be organising? Are these in-house or external providers? What training will you as the business owner/manager undertake to keep your skills current?]

#### 10. Financial Plan र्वेर श्वेर प्रकर पर्गेरा

# Key objectives & financial review শ্যাশ্র্ব কৌ বনী বৃশ্ শান্ত বুদ্ধি বাদ্ধি বাদ্ধি বিদ্ধান্ত কি বিদ্ধান্ত কি

#### **Financial objectives**

र्देरःश्चेरःग्चैःदर्गेषःसद्धःद्रधेग्रषःस्या

[List your key financial objectives. These can be in the form of sales or profit targets. You could also list your main financial management goals such as cost reduction targets.]

#### Finance required क्षें र अंदि दर्गे य आंगे

[How much money up-front do you need? Where will you obtain the funds? What portion will you be seeking from loans, investors, business partners, friends or relatives, venture capital or government funding? How much of your own money are you contributing towards the business?]

र्ष्ट्रिं ५ त्याः अग्वात्र अग्ची र क्षे ५ र के १ देश ५ ते विकास विष्

र्षेत्रः क्षेत्रः स्वारं स्वार

#### 11. Appendix - Supporting documents मार्भेट्य कुराहेकाथीयाका

Attached is my supporting documentation in relation to this business plan.

The attached documents include:

कॅट 'यम'ग्री'प्रकर मानि'पर्दे 'द्रा 'प्रमेया' मारे स्वरेन 'द्रा राष्ट्र भीमा'क 'द्रमा' भीमा'क 'द्रमेथा अनुभा'तु 'भ्रुमा स्वरे 'प्रमा'क 'देवे 'न्रा द्रा

• [List all of your attachments here. These may include resumes, photos maps, survey/questionnaire and/or financial documents.].

ब्रेचायम्बर्धन्त्रः अप्तिनः व्यव्यक्तिः वित्त्रम् वित्तः वित्तः वित्तः वित्तः वित्तः वित्तः वित्तः वित्तः वित् विवासम्बर्धाः वित्तः वित्त